#### דניאל כהן – קורות חיים

**תמצית - כללי:**

* **16 שנות ניסיון בתפקידי פיתוח עסקי, התווית אסטרטגיה ושיווק בתחום המסחרי, לרבות היי-טק, תעשייה ושירותים למגזר הפרטי, העסקי והציבורי.**
* **ידע מעמיק וניסיון מעשי רב בתחומי הפיתוח העיסקי והשיווקי בישראל ובחו"ל, כולל ניהול מו"מ, טיפול בחוזים והתקשרויות עם ארגונים גדולים וגופי מדינה. היכרות מעמיקה עם הסקטור העסקי ועם רשויות וגופים מסחריים בארץ ובחו"ל.**
* **בעל יכולת אחריות כוללת לתחומי הפיתוח העסקי של הארגון, לרבות פיתוח מנועי צמיחה, מוצרים ושירותים חדשים וחדירה לקהלי יעד נוספים לצורך הגדלת הכנסות ורווחיות החברה.**
* **יכולת להגדלת ערך מהירה לחברה, כולל איתור ואפיון קווי מוצר חדשים, פתיחת שווקים חדשים ושת"פ בארץ ובחו"ל. אני מאמין ביכולתי לתרום משמעותית לפיתוח היקף העסקים ולהיקף המחזור והרווח של חברת דואר ישראל בטוחי זמן קצרים.**
* **ידע רב וניסיון מוכח בתחומי המשפט ובמיוחד בתחום החוזי והעסקי-מסחרי, לרבות ניהול והובלה של מהלכי השקעה, רכישה ומיזוג של פעילויות מסחריות ועסקיות שונות.**
* **בעל ראיה רחבה ומערכתית, יכולת בניית תוכניות אסטרטגיות ועסקיות ארוכות טווח, בניית תקציב וניהולו. בעל כושר ביצועי, יכולת להצבת יעדים, מעקב ובקרה והשגת תוצאות.**
* **יצוגיות וכושר ביטוי והבעה גבוהים מאד בעברית ואנגלית. יחסי אנוש מצויינים כולל בשוק הבינ"ל ותקשורת רב-תרבותית ברמה בינ"ל - כולל אירופה, אסיה ואמריקה. יכולת מוכחת לעבודה בצוות ותחת הנהלת החברה.**
* **כיהן כדירקטור וכדירקטור משקיף בחברות פרטיות וציבוריות נסחרות.**
* **תואר ראשון במשפטים, תואר שני במנהע"ס. ניסיון מעשי כעו"ד מסחרי ומגשר.**

מפורט:

* מייסד ומנכ"ל אקסלוט בע"מ. החברה הוקמה ב- 2016 ומפתחת מערכות תוכנה המייעלות את התהליכים הלוגיסטים בסחר המקוון, מבצעות אופטימיזציה בין נתיבי השילוח – אוויר, ים ויבשה, בדגש על מקטע ה Last mile. החברה פעילה בישראל, במדינות אגן הים התיכון, במזרח הרחוק ובמספר מדינות באפריקה.
* 7/2012 – 5-2016 סמנכ"ל פיתוח עסקים ואסטרטגיה, חברת דואר ישראל בע"מ. ממונה על הפיתוח העסקי של החברה, מכרזים, ייזום פרויקטים עסקיים ושירותים חדשים ועל תחום הביטוח. החל מ 10/13 ממונה לרכז את הכנת התכנית האסטרטגית החדשה של החברה. חבר הנהלה בכירה. אחריות לריכוז מכרזי ממ"ן ומסוף הקירור בנתב"ג, תכנית מכשירים אוטומיים לחבילות סחר מקוון, שת"פ לוגיסטי עבור שליחי דואר ישראל וליווי הרבחת הקמעונאות בסוכנויות הדואר ופיתוח והרחבה של שירותי בנק הדואר.
* 2009 – 06/2012 מנהל משותף איזיפק ווטר בע"מ: סטארט אפ הפועל בתחום המים (סינון, אגירה וחלוקה). אחריות לתחום הפיתוח העסקי והשיווקי של החברה. עבודה וקשר שוטף עם תאגידים עירוניים, מועצות, רשויות ומוסדות מדינה. חבר ועד הנהלה בעמותת CleanTuesday Israelישראל ונציג CleanTuesday העולמית: עמותה הפועלת לקידום טכנולוגיות ירוקות ולפיתוח הקשר שלהן עם חברות תעשייתיות, רשויות ואקדמיה.
* 2009 - 2004 סמנכ"ל פיתוח עסקי ושיווק, מנהל משותף, מנכ"ל ודירקטור - אידיאל היטרס בע"מ. ניהול החלק השיווקי והפיתוח העסקי של החברה משלבי פיתוח מוצר ועד למכירות שוטפות בארץ ובחו"ל. אחריות לבניית תכניות הפיתוח העסקי והאסטרטגי של החברה. טיפול שוטף באיתור שווקים ומוצרים חדשים לחברה ויצירת מחזורי הכנסות ממקורות חדשים בזמן קצר.

* 2003- 2000 סמנכ"ל פיתוח עסקי – לוקיישנט סיסטמס בע"מ.

ניהול הפיתוח העסקי של החברה בתחום השירותים מבוססי המיקום למפעילי סלולר, חברות איתור רכב ומיקום. יצירת שיתופי פעולה לחברה ויצירת שווקים חדשים עם גופי תקשורת ותוכן בארץ ובחו"ל. הגדרת אפליקציות ושירותים עבור המו"פ, איפיון והגדרת שווקים עם מנכ"ל החברה, יצירת שיתופי פעולה עם ספקים מובילים כגון אריקסון, IBM ומוטורולה. טיפול בהתקשרויות של החברה עם מפעילי סלולר וספקי תוכן שונים. ייזום, פיתוח וניהול פרוייקטים בהיקף כולל של מעל 10 מיליון יורו וסיוע לגיוס הון בהיקף של 12 מליון דולר.

* 1999 - 1993 עו"ד מסחרי (שכיר ושותף - בך, ארד, שרף ושות'; א. כהן-ד. כהן עו"ד)

ייעוץ משפטי וייצוג בתחום המסחרי לחברות ואנשי עסקים שונים בישראל ובחו"ל. טיפול שוטף בחוזים, התקשרויות מסחריות מסוגים שונים, טיפול בנושאי אנרגיה ותשתיות, בנקאות, קניין רוחני, עבור חברות וגופים מישראל ומחו"ל.

* 1992 – 1991 התמחות במשפטים (התמחות בביהמ"ש העליון - השופט א. מצא, ובמשרד עוה"ד בך, ארד, שרף ושות').
* 1990 – 1987 מי עדן - איש מכירות ומנהל צוות מכירות

איש מכירות וניהול צוותי מכירות באיזור המרכז. מכירות בשוק הכדים למים מינרליים, החל משלביה הראשונים של פעילות החברה, הכנת תכניות עבודה לצוות, ניהול ופיקוח על עבודת אנשי המכירות עד לסגירת החוזים, התקנה וגביה.

* 1986 – 1982 שירות צבאי - יחידת שלד"ג (סדיר וקבע)

שירות כלוחם, סגן מפקד גף שת"פ, ומפקד קורסים בשרות קבע. אחריות לפיקוד והכשרות צוותים מתקדמים. ניהול שוטף של כ – 180 אנשי מילואים בתחום פעילות ייעודי של היחידה ושילובם עם גופים שונים בצה"ל.

רקע אקדמי: תואר ראשון: בוגר משפטים LLB)) - אוניברסיטת תל-אביב, בעל רשיון לעריכת דין.

תואר שני: מוסמך במינהל עסקים (MBA) שלוחת אוניברסיטת דרבי, אנגליה.

קורסי הכשרה שונים במסגרת לה"ב, מכון היצוא וקורס גישור / מגשר מוסמך.

# שפות: עברית - שפת אם. מעולה. על בוריה.

# אנגלית – שליטה מעולה בע"פ ובכתב. תקשורת שוטפת מול חו"ל משך שנים כולל ניהול מו"מ, חוזים והתקשרויות ולרבות קריאת וכתיבת ספרות וחומר מקצועי, מצגות, הרצאות וריכוז כנסים בשפה האנגלית.

# צרפתית – דיבור וקריאה – בינוני.

מחשב ומע' מידע: שליטה מלאה בכל יישומי office אינטרנט והיכרות טובה עם מערכות מידע מרכזיות וידע מעמיק באתרי סחר מקוון.

פרטים והמלצות:

- תעודות והמלצות: תעודות אקדמיות ומקצועיות וכן מכתבי המלצה – מצורפים.