Pitch

1. תדמיינו לעצמכם שבמקום התהליך שעשיתם אתם לקראת מפגש זה של כלכליסט עבור בחירת המיזמים המעניינים אתכם היתה מערכת ממוכנת אשר מכירה לעומק את הפרופיל העסקי והמוטיבציות העסקיות שלכם, משלימה ואוספת מידע עסקי ופרסונלי נדרש, מבצעת עבורכם את הניתוחים הנדרשים, , מפעילה שיקול דעת וחוכמה ולבסוף היתה ממליצה לכם על שלושת החברות הרלוונטיות ביותר עבורכם עם הסתברות גבוהה מאד שהפגישה הזו היום תוביל גם להשקעה בחברה?
2. ועכשיו תדמיינו שאותה מערכת לא בודקת לכם את 80 המיזמים אשר הגיעו לכנס כלכליסט אלא במאגר נתונים של אלפי ומאות אלפי של חברות.
3. זהו למעשה מה שאנו עושים ביומאץ אנליטיקס – אנו אוספים כמות עצומה של מוטבציות עסקיות של חברות ואנשים מעודכנות לזמן , מקום ונושא ובאמצעות אלגוריתמים וכלי ניתוח מתקדמים אנו מבצעים אופטימיזציה בין המוטיבציות האלו ומתרגמים זאת לכדי הזדמנויות עסקיות קונקרטיות.
4. החברה משלבת מודולים ויכולות טכנולוגיות מעולם הסייבר הן בשלב איסוף המידע והן בשלב עיבודו על מנת להגיע לרמת דיוק גבוהה ככל הניתן במודול ההתאמה.
5. שוק ה -B2B הינו שוק עצום של עשרות רבות של מיליארדי דולרים ומערכת יומאץ אמורה לייצר ערך עסקי משמעותי למספר גדול של סיגמנטים עסקיים ולקוחות שונים.
6. אנחנו בחרנו להתמקד בשלב הראשון בוורטיקל של כנסים ותערוכות מוכוונות מפגשי B2B .
7. מדובר בשוק גדול מאד, אשר מהווה זירה ממוקדמת בזמן , מקום ולרב נושא ספציפי ובעיקר "שוקקת" בהרבה מאד מוטיבציות עסקיות.
8. החברה יצאה לדרך לפני כשנה לאחר סבב גיוס של pre seed מאנגלים אשר מגיעים עם רקע עשיר בטכנולגיה עתירת אלגורתמיקה עמוקה.
9. באמצעות גיוס זה הצלחנו לפתח MVP איכותי אשר כולל יכולות איסוף מידע אוטומטיות ואלגוריתם matching טוב ולהשתתף בשני פיילוטים מוצלחים בישראל.
10. הפיילוט הראשון היה בכנס TAU Innovation ארוע B2B גדול של אוניברסיטת תל אביב עם כ- 4,000 משתתפים מתוכן מאות סטארטפים ומאות משקיעים מכל העולם.
11. באמצעות המנועים והאלגוריתמיקה של יומאץ אשר אספו מידע עסקי, בנו פרופילים , ניתחו מוטיבציות עסקיות הצלחנו לייצר פי 300 פוטנציאל ל - פגישות B2B איכותיות (עם רמת התאמה של מעל ל 85% )מהשיטות הקיימות של מארגני הכנס ללא יומאץ.
12. הערך העסקי למשתתפי הכנס, לספונסרים ולמארגן הכנס עצמו הוא ברור ומיידי.
13. השתתפנו בפיילוט נוסף בישראל וכן התחלנו בשיתופי פעולה עם מארגני כנסים בינלאומיים גדולים כמו TED , IMEX וכו',
14. גם עם כלכליסט אנחנו בתחילתו של דיאלוג ואני מקווה שהכנס הבא של כלכליסט בלונדון ירוץ על הפלטפורמה של יומאץ'.
15. רקע עלי ....
16. בבורד היועצים שלנו יש אנשי אלגורתמיקה חזקים מאד ואנשי עסקים אשר הובילו לא מעט מיזמים להצלחות עסקיות גדולות.
17. אנחנו מעוניינים לגייס כ 1.5 מיליון דולר לפי שווי חברה של 3.5 מיליון דולר לפני הכסף .
18. רוב רובו של הכסף יופנה להרחבה של צוות הפיתוח , בניית כלי איסוף מידע אוטומטיים, הרחבת מקורות המידע ואלגורתמיקה מבוססת לימוד מכונה
19. ברמה העסקית הכוונה :